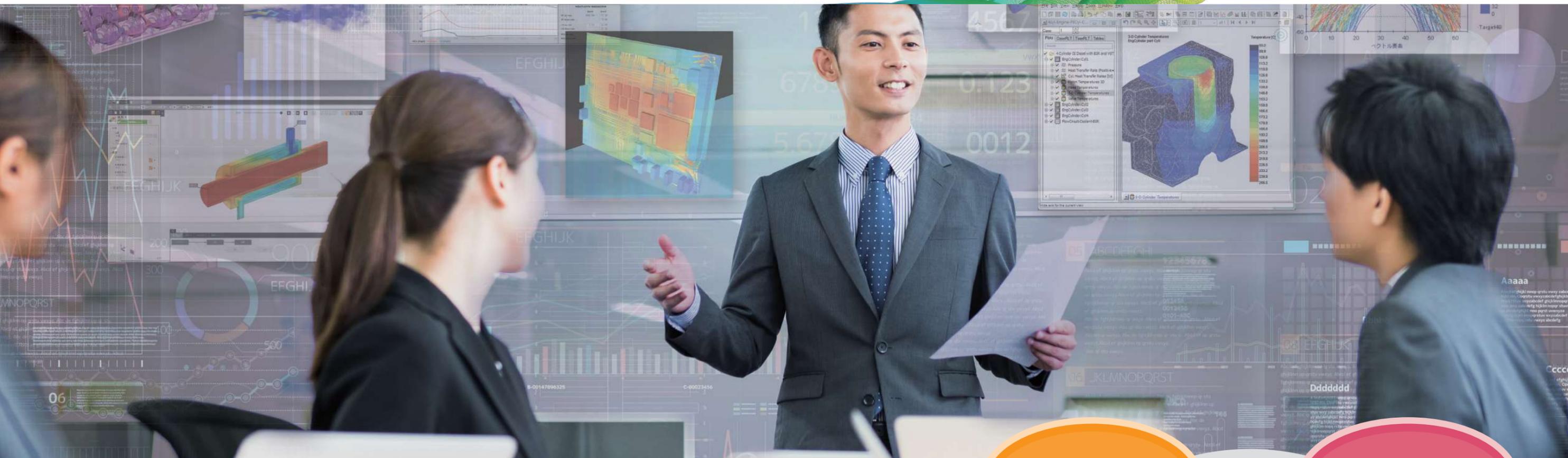


企業理念

最先端のCAE技術及びトータルソリューションによってモノづくりプロセス変革をサポートしていきます。



私たちは、数値シミュレーションの専門家集団です。

CFD分野での圧倒的シェア

IDAJは、CFD市場で圧倒的なシェアを保持しています。このCFDのシェアに基づく、数多い顧客数、顧客との信頼、技術的な優位性をコアにして、FEA、音、CAO、プロセス評価等、他の分野との連成、連携を図りながら、顧客にトータルソリューションを提供します。

ソフトウェアの企画力、開発力

IDAJ が取り扱うソフトウェアは、本質的にお客様の課題を解決できることが重要です。常に最先端のベストなソフトウェアと長年培ったノウハウを組み合わせることで、顧客に最適なソリューションを提供できると考えています。

国内優良企業様と培ってきたエンジニアリング技術力

IDAJの顧客は、世界最先端の製品を開発する優良企業です。私たちは、その顧客の最先端の課題に対して、提案、コンサルティングを実施してきました。これらのプロジェクトを通じて得た技術、経験、ノウハウの蓄積がIDAJの財産となり、次の最先端のプロジェクトへの推進力となっています。

グローバルアライアンス

IDAJは、海外の最先端の技術を擁する研究所、企業と提携し、その世界で最先端の技術を顧客に提供しています。世界に通用する技術を国内の製造業の発展に利用していただくことが、IDAJの社会的貢献の1つです。

プロダクトの販売
および技術サポート

エンジニアリング
コンサルティング

CAEを中心とする
システム構築と開発

IDAJ Digital Solution Business

お互いが密接に連携し、相乗効果を発揮する3つのビジネス戦略。

私たちは、多くのトップシェアソフトウェアの販売と技術サポートを手がけています。また、年間約500件（累計5,000件以上）のコンサルティングを提供しています。そのコンサルティングによって構築された解析技術を、設計支援システムへ活用しています。これら3本のサービスの相乗効果によるトータルソリューションを高いレベルで提供できるのが、IDAJの最大の強みです。

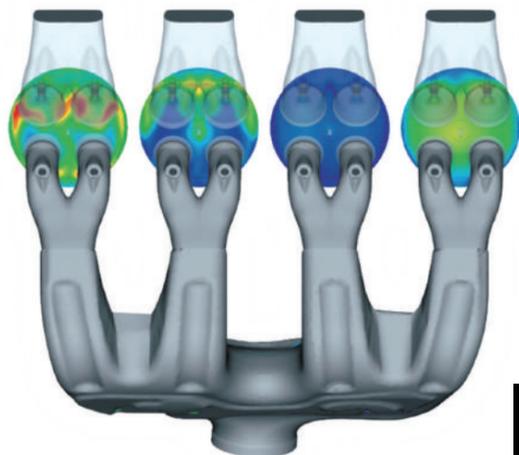
CAEとは？

Computer Aided Engineering

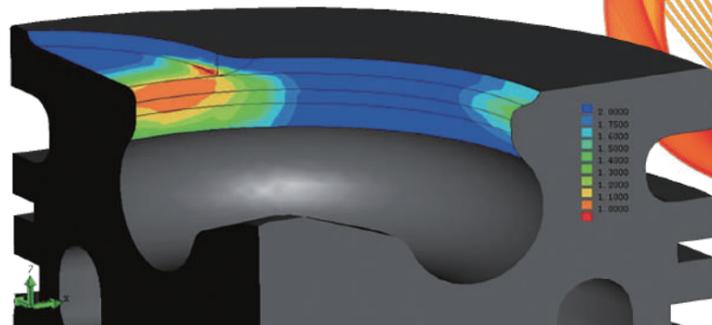
製品設計・開発プロセスにおいてその作業を支援するコンピュータシステムであり、具体的には物理現象のコンピュータシミュレーションを指します。

最先端のCAEでは、製品全体や製品が使われる実際の使用状況を想定した解析、すなわち「バーチャル・プロダクト」を解析対象とすることが求められており、IDAJではこれを実現する構造解析、熱流体解析、電磁場解析、音響解析などとそれらを融合させたMulti-Physicsを駆使したコンサルティング技術を確立しています。

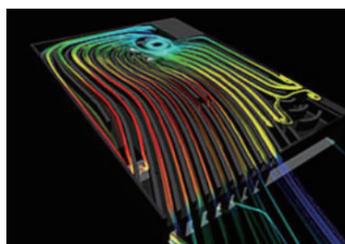
たとえばこんなことに・・・



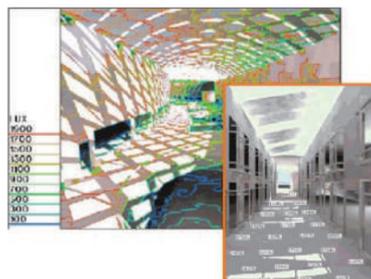
自動車のエンジン内の可視化 (熱流体解析)



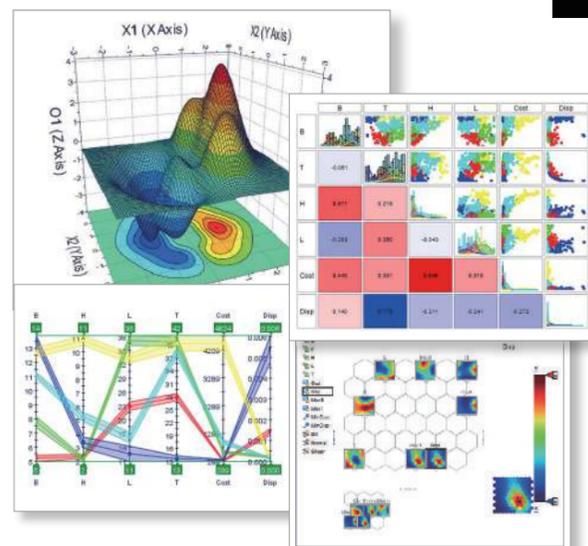
自動車用エンジンのピストン強度 (構造解析)



ヒートシンク流れ解析 (熱流体)



照度、昼光率、グレアなど光環境予測 (光環境)



今、CAEはなくてはならない技術へ

CAEは、単に解析をして結果を評価するだけの技術にとどまらず、イノベーションに欠かせない戦略的な技術となつつあります。厳しい競争環境で勝ち抜くには、今までとは異なる発想で、イノベーションを起こすための製品開発が求められています。そのためCAEには、最適化やデータマイニング、ビッグデータ、AIなどの様々な新しい技術と組み合わせお客様のイノベーションをサポートするソリューションが必要です。IDAJは、CAE技術に対して積極的に最適化やデータマイニングを取り入れ、AIにも取り組んでいます。



**もしCAEが無ければ、
多大な時間と費用が必要です。
イノベーションもより高い壁です。**

従来の設計と試作を繰り返す工程をCAEにおきかえることで、大幅なコストダウンが達成できます。

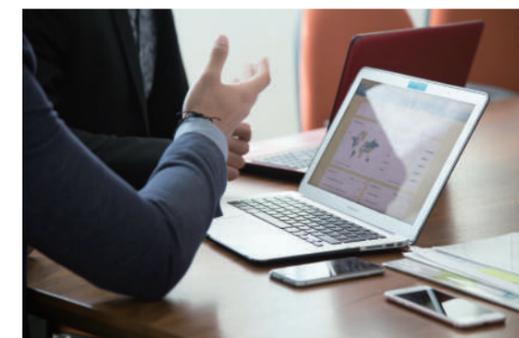
また、製品の性能評価をCAEが担うことによって、より正確で完全な情報を得ることが可能となります。



CAEによるバーチャルエンジニアリング/プロフェッショナルを目指して!

シミュレーションを活用してモノづくりに貢献することに興味があるなら、ここはチャレンジがいのあるフィールドといえます。常に一歩先の技術に取り組み、新たな視点でものづくりに貢献しているIDAJには、市場価値の高い専門性を身につけるチャンスが広がっています。

学生時代のCAEやシミュレーション経験は問いません。入社後の研修期間でしっかり基礎から学んでいただき、その後も、配属先でのOJT (On-the-Job Training: 職業教育) で、実務を行いながら業務を覚えていきます。



「好奇心」を原動力に

解析技術 2 部
自動車パワートレーン分野解析コンサルティングエンジニア
(早稲田大学院修了 / 2018 年新卒入社)

大学の所属研究室の先輩に IDAJ 社員がいたことが、CAE 業界を知ったきっかけです。IDAJ 入社を決めた一番の理由は、CAE への「好奇心」でした。CAE ソフトウェアの解析結果を初めて見た時、コンピュータ上で現実世界を再現して物理現象を予測していることに非常に感動を覚えました。

現在の業務は、自動車総合シミュレーションツール「GT-SUITE」の技術サポートやコンサルティングで、主に詳細化学反応に基づくバッテリー解析を担当しています。バッテリー分野に取り組もうと思ったきっかけもまた、バッテリー内部の化学反応に対する「好奇心」からでした。この分野に精通しているわけではないため、初めは分からない事ばかりでした。そのため、専門書や論文、ツールの資料などを読み漁りました。時にはお客様とのやり取りを通じて勉強させていただくこともありました。

先輩方のフォローのお陰もあり、今では多くの業務を任せただけになりました。今後も新しい事に対する「好奇心」を大切に、自らの成長に繋げていきたいです。



学生のみなさんへメッセージ

企業研究では、仕事に対する面白さ、好奇心が持てるかどうかを重視していました。是非就活生という特権を使って、多くの企業を訪問し、社員の方々と直接お話をしてみてください。そして、自分が妥協できない部分を実現できる場所かどうか判断してください。

毎日を刺激的に！

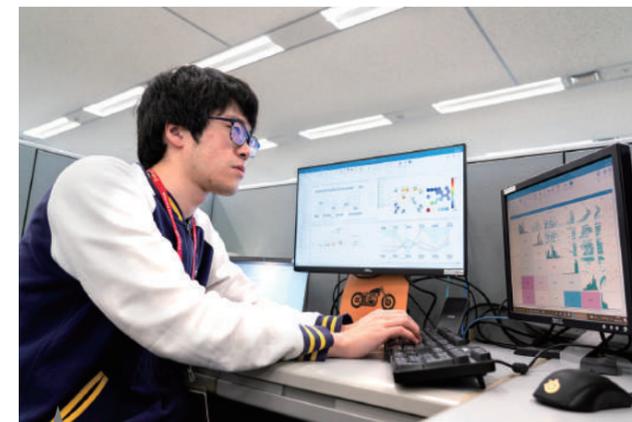
解析技術 3 部
最適設計コンサルティングエンジニア
(東京工業大学院修了 / 2018 年新卒入社)

最適設計コンサルティングは、主に複数の解析データを集めて分析する業務です。

CAE ツールには様々な種類があり、お客様ごとにお使いのツールが異なります。そのツールの仕様や特徴を把握し、お客様に最もマッチするデータの収集方法や分析方法をご提案することが私の役目です。様々な未知のツールと関わるため、基本的には自分でツールの仕様を調べたり、チェックする必要がありますが、これらの業務は新しい知識の習得や体験の連続で、「刺激的な日々」を過ごしています。

コンサルティングエンジニアに求められるのは、お客様の要望されている事柄をうまく聞き出して、システムに組み込むこと。ご要望の背景や課題をお聞きすることで、その業界の「トレンド」を知ることができます。

最適設計コンサルティングの仕事では、幅広い業界の多数の企業のお客様と関わるができます。日々、多くの知見に触れ、学びの機会が得られるため飽きることがありません。これは私の性格にも合っていると思っています。



学生のみなさんへメッセージ

IDAJ では、研修終了後もなくお客様からご依頼いただいたお仕事を担当させてもらえます。つまり、自分のペースで自由に仕事ができるということです。主体的に仕事をしたいと思っている方は IDAJ がマッチしているかもしれません。

CAE技術の価値や面白さなど、IDAJだからこそできる開発とは？

ENGINEER

VOICE



学生のみなさんへメッセージ

私が会社選びで一番重視したことは、「成長」でした。成長のためには刺激となる人々、挑戦の場が必要です。

IDAJはその環境があると考え選びました。皆さんも自分が一番重視しているものは何か、考えてみてはいかがでしょうか。

お客様と共に成長を！

解析技術 2 部
自動車パワートレーン分野解析コンサルティングエンジニア
(東北大学院修了 / 2017 年新卒入社)

自動車総合シミュレーションツール「GT-SUITE」の技術サポートやコンサルティングを担当しています。このツールの特徴は解析対象の広さです。そのため、興味・努力次第では自分だけの専門性を持ち活躍の場を得ることができます。私はメジャーではなかった機構系解析に目を付け、優先的にこの分野の業務に携わってきました。元々この分野に精通しているわけではなかったため、専門書やツールのドキュメントを読み込んだり、先輩に相談したり、と苦労は多々ありましたが、今では多くの業務を任せられるようになりました。

それでも自動車メーカーのお客様の長年の経験・知識には到底及びません。そういった部分はお客様との議論の中で勉強させていただき、その代わりに私達はツールの有効な活用法を提案します。それが私達の価値になると考えています。そのためには、提供しているツール、シミュレーションに誰よりも精通しなければなりません。これからもより技術を身につけ、多くのお客様とともに成長していきたいです。



学生のみなさんへメッセージ

就職活動で考えるべきもっとも重要なことは、「何に興味があるか」です。

どんなに好待遇の環境でも、興味のないことを続けていくことは難しいと考えます。興味の対象が見つかったら、確実にやりたいことができる会社を選んでください。

「美しい現象」に惹かれて

解析技術 1 部
熱流体解析コンサルティングエンジニア
(北海道大学院修了 / 2019 年新卒入社)

炎や水の流れを見ると落ち着きませんか？

私はキャンドルの揺れ動く炎に何度も癒されたものです。これらの美しい現象をコンピュータ上で再現し、理解したいと思ったことが CFD に興味を持ったきっかけです。

バーチャル上で理想的な実験環境を作り、実験で測定できない物理量を取得できる点は、CFD の大きな魅力の一つです。現象を分析する際には、いくつかの単純な要素に分解して考えることが多いのですが、場を単純化できるという点で CFD は非常に優れた手段です。教科書で学習した現象や理論が CFD で再現されているととても嬉しいですね！私が IDAJ を選んだ理由は、「確実に CFD ができる！」「色々な対象を解析してみたい！」と思ったからです。希望通り、現在はお客様の最新技術に触れながら、多くの対象を解析しています。CFD は便利な技術ですが、決して簡単なものではありません。一流企業のお客様から依頼されている仕事なので、どれも一筋縄ではいかないものばかりですが、無事お客様に納得いただけたときはとても達成感があります。

CFD で再現できる現象にはまだまだ限りがありますが、自分オリジナルのモデルを構築して美しい現象を再現することが私の目標です。

お客様に「相談したい」と思っただけの営業を目指して

営業部 コンサルティング営業
(大阪大学卒業 /2020年新卒入社)

大学の専攻はCAEとはまったく異なる分野でしたが、学生生活を過ごす中で、次第にモノづくりに興味を持つようになり、自分の興味がある世界で働きたいと考え、IDAJへの入社を決めました。現在は電子機器をはじめとする、さまざまな業界のお客様とお会いし、お話を伺いながら、IDAJがお客様のご業務のどこでお役に立つか?を考え、ソリューションをご提案しています。最先端技術に関することが多く、わからないことや難しいことも多々ありますが、お客様と一緒に考えたり、ディスカッションを通して、何かお困りごとがあった際には、まず私にご相談していただける関係性を築けていると感じた時、とても嬉しく思います。まだまだ未熟な点が多く、お客様からの問い合わせにあたふたする毎日ですが、こちらからお客様に提案する営業ができるようになることが今後の目標です。



学生のみなさんへメッセージ

就職活動をしていく中で、「働きたいと思える業界」「自分は何をやるか」「どんな会社で働くか」など自分の中で重要となるポイントを見つけることができるのではないかと思います。是非この機会にさまざまな会社のインターンシップに参加し、自分に合った企業をみつけてください。IDAJがマッチしていると感じていただけたら、是非一緒に仕事をしましょう!

最先端の技術を知り、お客様と共に更なる高みへ

営業部 コンサルティング営業
(名古屋大学院修了 /2016年新卒入社)

「常に最先端の技術構築に立ち会えること」私がIDAJの営業職を志望した理由です。元々、科学技術に対する好奇心が強く、技術者として業務をこなす日々を妄想しながら就職活動を行っていました。IDAJへのエントリーはそのような興味の一環だったと記憶しております。当初は技術職希望でしたが、採用選考が進むにつれ、営業の魅力を知り、営業職志望へ切り替えました。IDAJの営業は、「お客様の求める技術を理解し、それをどのような形で実現するか考え提案する」、言わばコンサルタントとしての役割がメインです。お客様は各業界の最先端を走る企業の方方で、訪問するたびに知らない技術が話に挙がり、技術的な刺激に満ちた日々を過ごしております。



学生のみなさんへメッセージ

就職活動を通じて、ご自身が「仕事をする上でこれだけは大切にしたい」と思うものがあると思います。それがもし技術的好奇心や仕事の自由度といったものであれば、IDAJは適した会社かもしれません。その見極めのためにも、是非インターンシップへ参加ください。お会いできることを楽しみにしております。

お客様と接することが多い営業職の魅力について、先輩社員が感じることは?

SALES STAFF

VOICE

CAE技術を通してお客様と作る物語

営業部 コンサルティング営業
(立命館大学卒業 /2021年新卒入社)

私がIDAJに入社を決めたのは、CAEという技術がお客様の役に立つと感じ、この技術を活かして「こうなったらいいのに」という未来を多くの人と一緒に作りたかったから。お客様は最先端技術に挑戦されている方ばかりで、業務を通してそうした技術に携われることができ、日々ワクワクしながら仕事をしています。特にやりがいを感じるのは、お客様と一から解析技術を構築すること。お客様のこれがやりたい!に対して、IDAJが培ってきた技術を使って解決策を組み立てていくことは、1つの物語を作る感覚と似ています。社内の雰囲気もよく、困ったことがあれば、営業部はもちろんのこと他部署の上長にも気軽に相談できます。そんな環境で、今後私が目指すのは、多くのお客様と一緒に新しい物語を作ることで、そして一営業マンとしては、IDAJという会社をご評価いただくだけでなく、私自身をお客様に評価していただくことです。「〇〇さんだからお願いしました。」と書いていただけるように日々精進します。



学生のみなさんへメッセージ

就職活動では自分と向き合う時間が増え、一人で考え込んでしまうこともあるかと思いますが、行き詰まったら、ぜひ色々な人と会話してみてください。人と話すことで違う視点を得られ、また言葉にして他人に伝えることで、ぼんやりと考えていたことが段々と具体的な形になってきます。納得できるまで頑張ってください。応援しています。



学生のみなさんへメッセージ

「本当にやりたいこと」に気づくまでには時間がかかりました。自分のこれまでの経験だけでは気づきにくいので、インターンやOB 懇親会などを通じてたくさんの人と話してみてください。IDAJのインターンシップでお待ちしています!

好きなことを仕事に

営業部 コンサルティング営業
(明治大学院卒業 /2021年新卒入社)

IDAJを初めて知った頃は、漠然と、志望するなら技術職だと思っていた。しかし説明会や先輩方との会話を通して、少しずつ営業職に魅力を感じ始め、最終面接では「営業職で採用してください!」とお願いしている自分がいました。もともと人前で話したり、人に喜んでもらうことが大好きで、中学の文化祭では漫才を披露するタイプ人間だったのに、大学院での研究や就職活動の目まぐるしさで、そんな自分をすっかり忘れていました。「本当にやりたいこと」に気づかせてくださったIDAJの先輩方には感謝しています。IDAJの営業の魅力は、様々な分野で最先端の技術を追うお客様に、シミュレーションを使った技術で喜んでいただけることです。今では、これまで学んできた「理系の知識や考え方」と、忘れていた「人を喜ばせたいという気持ち」を最大限活かせる仕事だと感じています。時折、お客様から難しい課題を頂くこともありますが、営業やエンジニアの先輩にいつでも相談しやすい環境にあるので“ピンチをチャンスに”変える毎日です。

新人社員1日のスケジュール

IDAJの新入社員は、実際にどのような仕事をしているのか、営業職とエンジニア別に、1日のタイムスケジュールをのぞいてみました。



新人営業マンの1日

- 9:00
アポイント先へ移動
自宅から直接お客様のところへ向かうことが多いです。
- 9:30
お客様と商談(1件目)


- 11:00
次のアポイント先へ移動・昼食
- 13:00
お客様と商談(2件目)
- 14:30
次のアポイント先へ移動、合間にメール返信・電話
営業マン全員にノートパソコンとiPhoneが支給されています。


- 15:30
お客様と商談(3件目)
- 16:30 - 18:30
メール返信・電話、上長へ終了報告
そのまま自宅へ帰ることもあります。

新人エンジニアの1日

- 9:00
出社、メールチェック
- 10:00
社内打ち合わせ
WEB会議などを使って、各支社にいるメンバーと情報交換をします。
ソフトウェアの新規機能の説明、技術課題などを共有します。
- 12:00
昼食・休憩


- 13:00
コンサルティング業務
解析業務やお客様からのサポート依頼に対応します。
わからないところは先輩にすぐ質問できる環境です。


- 17:30 - 18:00
1日の整理、上長への報告相談、退社

採用情報

お客様の“NEXT ONE”のために **あなたの進む道が、いつか誰かの未来を拓く**
お客様からいただく一流の課題に全力で取り組むことで、会社として、個人としての成長を実感する。

真のテクニカルパートナーとして **お客様の設計開発における成功を最終目標に**
お客様の設計開発における成功を最終目標に。
プロダクト販売・コンサルティング・システム構築の各サービスを高度なレベルで実現します。

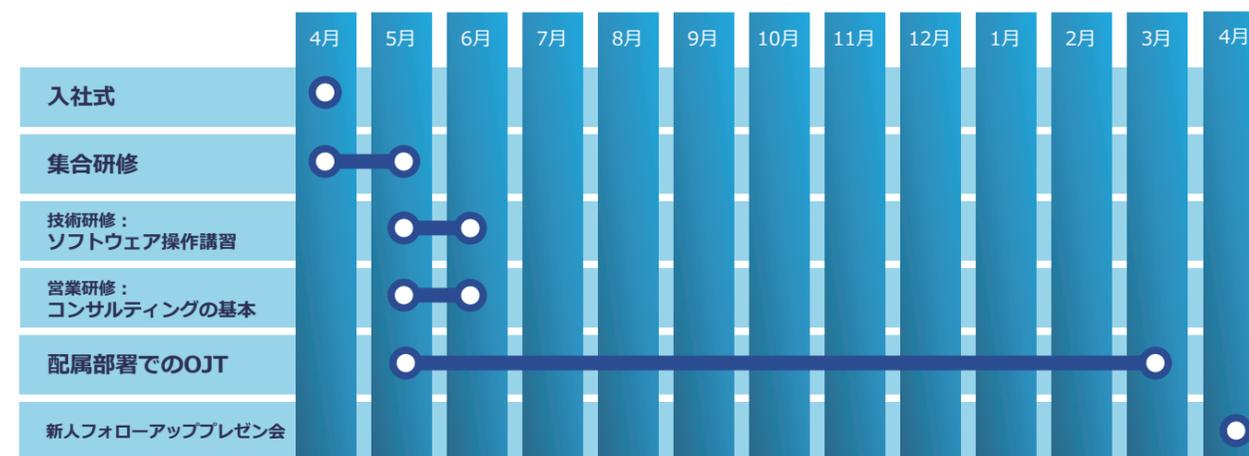
キャリアを切り拓くために **組織の成長を自分の成長として共に喜ぶこと**
テクニカル・フィールドを、自らの力で縦横無尽にかけめぐる“チャレンジ精神”をもった仲間を待っています。

採用ステップ

内容・順序は、状況に応じて柔軟に対応させていただきます。



充実した入社後研修とフォロー体制



会社概要

会社名 株式会社 IDAJ (英文表記 IDAJ Co., LTD.)
 代表者 代表取締役社長 徐 錦胃
 従業員 250名
 平均年齢 39.6歳
 設立 1994年10月1日
 資本金 1,000万円
 事業所 本 社：〒220-8137 横浜市西区みなとみらい 2-2-1-1 横浜ランドマークタワー 37F
 中部支社：〒450-0002 名古屋市中村区名駅 4-24-8 いちご名古屋ビル 5F
 関西支社：〒650-0001 神戸市中央区加納町 4-4-17 ニッセイ三宮ビル 3F
 関連会社 IDAJ-China: 上海、IDAJ-China: 北京、IDAJ-UK
 IDAJ-Korea、Icon Technology & Process Consulting Ltd.
 Ennova Technologies Inc. (アメリカ)他